

Agria Eläinvakuutus on eläinvakuutuksiin erikoistunut vakuutusyhtiö.

"Hyvinvointia ja turvaa eläimille ja ihmisille" - on kaiken toimintamme perusta. Panostamme vuosittain n. 0,5 MEUR eläinlääketieteelliseen tutkimukseen, ja jaamme mm. koirarotujen terveystietoprofiileja koirarotujen rotuyhdistyksille tavoitteena terveempi suomalainen koirakanta. Tavoitteemme on olla lemmikkivakuutusten markkinajohtaja ja haemme vahvistusta osaavaan tiimiimme Espooseen. Myyntipääällikkö kuuluu Suomen organisaation johtoryhmään.

Myyntipääällikkö

vakituiseen työsuhteeseen toimistollemme Espoon keskukseen. Työ on kokopäiväinen.

Onko sinulla kokemusta myynnin johtamisesta, tavoitteiden asettamisesta ja - tulosten seurannasta? Haluatko tehdä työtä ammattimaisten myyjien kanssa kentällä? Oletko nöyrä oppimaan uutta? Jos vastasit osaan – tai kaikkiin - kyllä, voit olla etsimämme henkilö.

Työ on pääosin toimistotyötä, mutta toimessa menestyminen edellyttää ajoittain vahvaa läsnäoloa kentällä. Työn vastuualueisiin kuuluu myyntitavoitteiden asettaminen, prospektit, tulosten seuranta, raportointi, ja tapahtumasuunnittelu. Vastuullasi ovat myös uusien yhteistyökumppaneiden haku sekä aktiivinen yhteistyö olemassa olevien kumppaneiden kanssa. Myyjien tuki, valmennus ja kouluttaminen ovat oleellisia osia työssä. Esimieskokemus katsotaan eduksesi, mutta ei ole välttämätön.

Työasenteesi on sosiaalinen, proaktiivinen ja järjestelmällinen - hyvin suunniteltu on puoliksi tehty. Osaat omaksua suuriakin kokonaisuuksia, et hätkähdä yllätyksistä ja olet ratkaisukeskeinen. Ideoiden jalostaminen toteutuskelpoisiksi ehdotuksiksi kiehtoo sinua, ja toimintasi on asiakaslähtöistä. Et pelkää lähestyä ihmisiä tai kaihda esilläoloa. Osaat perustella näkemyksesi, mutta myös kuunnella.

Hallitset MS Office-työkalut; Excelin ja PowerPointin käyttö on sujuvaa. Olet kiinnostunut uudesta teknologiasta, ja opit helposti uutta. Sinulla on tutkinto ammattikorkeakoulusta tai korkeakoulusta tai sinulla on vastaava kaupallinen koulutus. Kommunikoit selkeästi niin kirjallisesti kuin suullisestikin suomeksi ja englanniksi. Ruotsinkielen taito katsotaan eduksi. Koira- tai kissaharrastuksen verkosto katsotaan eduksi.

Tehtävä edellyttää, etenkin alussa, hieman matkustamista Pohjoismaissa mm. koulutuksissa.

Vastuualueet:

- Myyntibudjetin laadinta, seuranta ja siihen liittyvä raportointi
- Vakuutusasiamiesten eli myyjien rekrytointi
- Vakuutusasiamiesten tuki, valmennus ja koulutus
- Agrian Kasvattajakerho- konsepti
- Tapahtumasuunnittelu, aikataulutus, budjetointi
- Myyntikokousten järjestäminen
- Yhteistyökumppaniverkostot
- Yhteistyö Agrian muiden yksiköiden kanssa Pohjoismaisesti
- Asiakaspalvelun tukeminen tarvittaessa
- Vakuutus sopimusten käsittely
- Muita hallinnollisia ja juoksevia tehtäviä

Tarjoamme sinulle avoimen työympäristön, avainroolin tiiviissä tiimissä, lemmikkiystävällisen toimiston, mahdollisuuden vaikuttaa toiminnan kehittämiseen sekä erittäin kilpailukykyiset tuotteet.

Toivomme että voit aloittaa tehtävässä viimeistään **2.1.2018**.

Kiinnostuitko?

Hae tehtävää rekisteröimällä CV:si palkkatoiveineen osoitteessa www.experis.fi 8.11.2017 mennessä. Tehtävä täytetään heti sopivan henkilön löydyttyä. Lisätietoja tehtävästä antaa Experiksen Senior Konsultti Pia Santanen maanantaina 30.10. klo 12-13 tai torstaina 2.11. klo 9:30-10:30, 040-3504472.

Experis™ on johto- ja asiantuntijatasen rekrytointi- ja projektiratkaisuihin erikoistunut kansainvälinen yritys. Luomme uusia ura- ja kasvumahdollisuuksia osaaville yksilöille ja autamme asiakkaitamme saavuttamaan omat tavoitteensa nopeammin. Olemme erikoistuneet IT- ja insinöörialan sekä taloushallinnon, myynnin, markkinoinnin, viestinnän ja henkilöstöhallinnon osaamisalueisiin. Vuosittain etsimme asiakkaidemme avainpaikoille tuhansia alansa parhaita täsmä- ja erityisosaajia, esimiehiä ja johtajia. Experis on osa ManpowerGroupia.